

Vendeur/vendeuse de produits alimentaires

Le vendeur informe et conseille les clients sur les produits (fruits et légumes, charcuterie, fromage, marée) et leur utilisation (recettes, cuisson, accompagnements...). Il participe à la gestion du rayon : passation des commandes, contrôle des réceptions, traitement des retours, respect des règles d'hygiène et de sécurité.



CAP À BAC+2

FORMATIONS

- · CAP Équipier polyvalent du commerce
- Certificat de spécialisation CS vendeur/ vendeuse conseil en alimentation
- Bac pro Métiers du commerce Option A animation et gestion de l'espace commercial
- Bac pro Technicien/Technicienne de vente en alimentation (produits alimentaires et boissons)
- BTSA Technico commercial option alimentation et boisson
- BTS MCO Management commercial opérationnel
- CQP Conseiller/Conseillère vente en produits alimentaires

QUALITÉS REQUISES

- · Sens du commerce, relation client
- · Connaissance et passion du produit
- Riqueur

•••

PERSPECTIVES D'ÉVOLUTION

- Manageur/Manageuse de rayon
- Métiers de bouche...



SCANNEZ ICI

pour voir la fiche complète

100 métiers à découvrir dans le commerce et la distribution!



Retrouvez des offres d'emploi sur horizons-commerce.fr

Et aussi des témoignages, des vidéos, des jeux, des quiz...